DELEGADO COMERCIAL PARA DIFERENTES ZONAS A NIVEL NACIONAL.

En Melt Group buscamos para Nuestro cliente, una multinacional del sector agrícola líder en fabricación y comercialización de fertilizantes un Delegado Comercial con el fin de implementar las acciones técnico - comerciales de la empresa: abrir nuevos mercados, ampliar los existentes e incrementar el volumen de ventas en la zona correspondiente.

Funciones:

- Gestión comercial.
- Prospección y apertura de mercado.
- Desarrollo de negocio
- Coordinación de la estrategia comercial para mejorar el posicionamiento de la empresa en el mercado.
- Responsable de la fidelización de la cartera de clientes existente y detección de nuevas oportunidades de negocio dentro del sector.
- Asesoramiento técnico y optimización de cultivos.
- Colaboración en la organización y realización de jornadas técnicas y charlas informativas
- Asesoramiento técnico sobre soluciones integradas para mejora de la productividad, calidad y rendimiento de explotaciones agrícolas y cooperativas.
- Monitoreo de cultivos, análisis de suelos, evaluación de calidad. Prescripción y supervisión de tratamientos.

Requisitos:

- Formación: Ing. Agrónomo, Ing. técnico agrícola o similares
- Experiencia en puestos similares.
- Conocimientos comerciales y agrícolas.
- Carné de conducir.